

Pourquoi le Marketing de Réseau peut être pratiqué par tous !

1) Parce que vous n'investissez pratiquement RIEN :

10 euro pour démarrer votre Marketing de réseau par Internet ou 50 euro pour démarrer celui-ci et votre Marketing de Réseau Traditionnel.

Et encore..., de toute façon, en vous protégeant, vous dépenseriez plus si vous ne vous démarriez pas cette opportunité.

2) Parce que vous démarrez rapidement :

A compter du moment où vous recevez vos login et mot de passe ainsi que votre CODE PARRAIN, vous êtes opérationnels. Il n'existe aucun business qui permette de démarrer aussi vite une affaire !

C'est l'avantage de la rapidité.

3) Vous bénéficiez de l'aide d'autres personnes :

Contrairement à une entreprise traditionnelle ou vous êtes employé, votre parrain ou tout autre personne vous aide dans votre activité dès que vous en avez besoin.

Dans une entreprise traditionnelle, votre supérieur hiérarchique ne vous donnera jamais tout son savoir de peur que vous preniez sa place ! Dans le Marketing de Réseau, votre parrain ou WPROTECT a tout intérêt à vous apporter leur savoir, car, plus vous progressez, plus vous gagnez de l'argent, plus vous permettez à votre parrain ou à l'entreprise de GAGNER eux aussi de l'argent ! C'est ça la différence.

4) Vous n'avez pas à créer les choses, elles sont déjà créées :

Lorsque vous démarrez, tout est déjà créé : les documents, les formations, le site internet, les prospectus, la méthode, le produit, les plans de rémunération, bref, tous les outils sont à votre disposition ! Vous n'avez qu'à vous servir !!

100 % de votre temps est à votre disposition pour recruter, former, animer votre réseau et le faire GRANDIR autant qu'il vous plaira de le faire grandir ! Au contraire d'une entreprise où vous êtes seul et devez tout faire, là, les autres le font pour vous. Votre temps est libéré. Et vous le savez, le temps c'est..... de l'argent !!

5) Vous allez apprendre à votre rythme et vous vous surprenez :

Depuis 1996, date à laquelle j'ai connu la vente directe et le Marketing de Réseau, j'ai rencontré des centaines de personnes toutes différentes. Certaines me disaient « je ne pourrais pas vendre » ou « je ne pourrais jamais faire ce que vous faites » ou « je ne pourrais jamais parler devant une assemblée d'une dizaine de personnes »... Elles me confiaient leurs craintes, leurs doutes, leurs peurs... En suivant les conseils de leur parrain ou de l'entreprise, beaucoup d'entre elles se sont épanouies dans cette aventure. Elles se sont surpassées, elles ont grandi et aujourd'hui elles managent des dizaines de personnes et donnent des cours !

6) Quelque soit votre situation sociale, vous pouvez cumuler :

En France, si vous êtes dans une passe difficile (RMI, chômage...), ou retraité....., vous pouvez cumuler vos prestations avec votre nouvelle activité. Pour les autres pays, renseignez vous auprès de vos institutions.

Et partout dans le monde, vous pouvez cumuler votre emploi actuel avec cette activité. En effet, nous disposons tous de temps que nous gâchons tous les jours ! Autant le mettre à profit pour changer de vie.

Le « je n'ai pas le temps » doit sortir de votre vocabulaire. Prenez un bloc notes et notez-y tous les moments où ce que vous faites ne vous rapporte rien ! Vous verrez tout l'argent que

vous perdez !

De même, imaginez que vous déléguez toutes les tâches que vous faites et que vous n'aimez pas (bricolage, jardinage, lavage de la voiture, repassage, ménage.....), à quelqu'un que vous payez et que le temps gagné, vous l'employez à développer votre affaire.

En vendant un lot de 5 patches, vous gagnez pratiquement 10 euro, ou, si vous parrainez un filleul, il vous génèrera des gains. Une heure d'un employé vous reviendra à une dizaine d'euro. Combien pouvez-vous vendre de lots sur 1 heure ?? Combien pouvez recruter de partenaires ?? En plus, vous ferez ce que vous aimez pendant que les autres feront ce que vous n'aimez pas !!

100% de votre temps devrait servir à faire de l'argent. Faites le et vous verrez.... Vous allez changer de vie et surtout... de niveau de vie !

7) Vous pouvez travailler en famille :

L'idéal dans la vente directe est d'être appuyé par son conjoint ! Il n'est rien de plus désagréable que d'avoir un conjoint qui vous démoralise. Ce dernier doit être là pour vous soutenir en cas de mauvais résultats passagers ou vous féliciter en cas de victoires. Il peut même vous aider à faire fructifier votre affaire en vous présentant des personnes qu'il ou elle rencontrera.

Vos enfants, votre famille proche sont des personnes qui peuvent faire cette activité avec vous, vous pouvez même la partager.

Vous voyez, il existe un tas de bonnes raisons pour démarrer votre affaire !

Vous voyez, pratiquement tout le monde peut faire de même et par conséquent rejoindre votre équipe.

Mais on peut également s'inventer des bonnes raisons pour ne pas démarrer....

De même, vous verrez qu'un bon nombre de personnes essaieront de vous persuader de ne pas le faire ! C'est normal, imaginez que vous réussissiez et que votre prochaine voiture soit 3 fois plus belle que la sienne.....